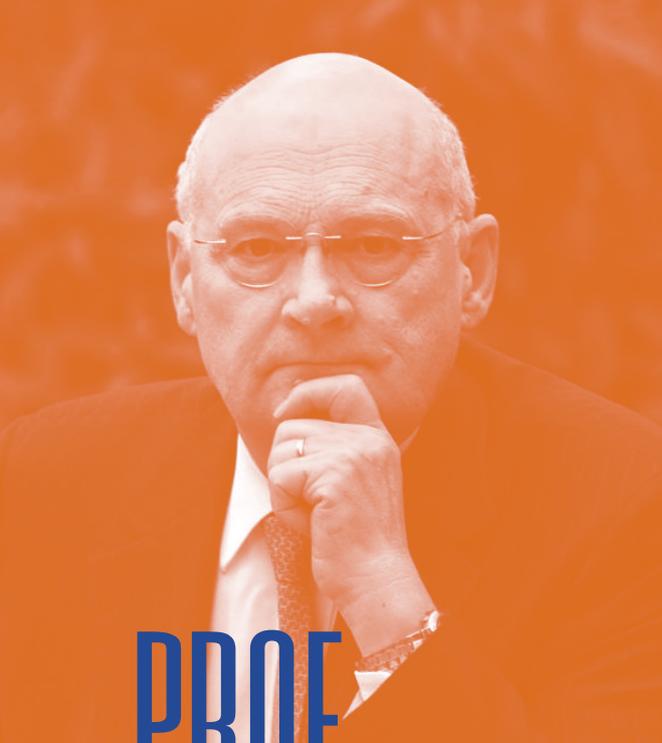


DAL 1999 FORMIAMO I FUNDRAISER DI DOMANI.

La scuola di fundraising
di AICCON, la prima in
Italia a specializzarsi
sulla raccolta fondi.



WWW.FUNDRAISINGSCHOOL.IT



PROF. STEFANO ZAMAGNI

Università di Bologna,
Presidente Commissione
Scientifica AICCON

Oggi non basta più declinare il principio del dono sull'asse del dare – donare a chi si trova nel bisogno. Occorre portarsi sulla dimensione dell'essere, perché l'agire donativo mira al compimento della persona che dona, alla sua fioritura. La donazione diventa generativa quando è dentro una prospettiva di dono (relazionale), diversamente è una mera azione strumentale. Il Fundraising è quindi un mezzo attraverso il quale la persona incide responsabilmente sull'ambiente che la circonda, co-producendo Valore Aggiunto Sociale.

ESPERIENZA

Da oltre 20 anni formiamo i professionisti del fundraising. The FundRaising School è la prima scuola in Italia dedicata interamente alla raccolta fondi.

VISIONE

Un catalogo in costante aggiornamento che propone una visione sempre rinnovata del fundraising per cogliere sfide presenti e future, frutto del lavoro di un comitato scientifico formato da accademici e professionisti della raccolta fondi e del Terzo settore.

BEST PRACTICE

In un contesto che evolve velocemente, le esperienze, i casi studio e le testimonianze sono indispensabili per comprendere al meglio i concetti. I nostri docenti sono la nostra forza, professionisti della raccolta fondi che portano in aula la loro quotidianità!

LAB

Esercitazioni pratiche in ogni corso! Un approccio laboratoriale che ti permette di testare gli strumenti in aula per applicarli direttamente al tuo rientro in organizzazione.

NETWORKING

Oltre 200 partecipanti ogni anno! Un network di organizzazioni e enti operanti nell'ambito dell'Economia Sociale, linfa vitale per un potenziale fundraiser e per lo sviluppo di progetti sostenibili.

THE FUNDRAISING SCHOOL TI AIUTA A



Acquisire strumenti e consapevolezza

Costruire la tua cassetta degli attrezzi da fundraiser e migliorare le tue conoscenze.



Costruire un ecosistema di relazioni

Sviluppare strategie che pongano al centro la relazione e che siano in grado di ricombinare una pluralità di risorse (e aspettative) per creare valore sociale.



Fidelizzare i donatori

Strumenti e idee per identificare, coinvolgere e fidelizzare i tuoi donatori.



Sperimentare

Imparare e mettere in pratica sotto la guida di fundraiser professionisti.



Costruire la tua community

Sviluppare il tuo network di professionisti e colleghi, ma anche trovare gli strumenti per accrescere la community della tua organizzazione.

OFFERTA FORMATIVA



CORSI A CATALOGO

Un catalogo completo, da principi e tecniche di base a workshop per applicare strumenti specifici



CERTIFICATO

La convenienza di un percorso annuale costruito sulle tue esigenze



MASTERCLASS

Una settimana per iniziare la trasformazione digitale della tua organizzazione



FORMAZIONE PERSONALIZZATA

Pacchetti formativi su misura per la tua organizzazione e le competenze dei dipendenti

BASE

CORSO BASE I LIVELLO

Principi e Tecniche di Fundraising

📍 Bertinoro
📅 18-19-20 marzo 2020

CORSO BASE II LIVELLO

Strategie di Fundraising

📍 Forlì
📅 22-23-24 aprile 2020

SPECIALISTICI

CORSO SPECIALISTICO

Fundraising e Impatto Sociale

📍 Forlì
📅 11-12 giugno 2020

CORSO SPECIALISTICO

Cultura e Fundraising

📍 Forlì
📅 22-23 ottobre 2020

CORSO SPECIALISTICO

Social Media e Crowdfunding per il Non Profit

📍 Forlì
📅 5-6 novembre 2020

CORSO SPECIALISTICO

Fundraising con le Fondazioni Internazionali

📍 Roma
📅 24 novembre 2020

LAB

LAB

Officina 5x1000

📍 Bologna
📅 25 febbraio 2020

LAB

Fundraising per la Rigenerazione Urbana

📍 Bologna
📅 7 maggio 2020

LAB

Corporate Fundraising

📍 Bologna
📅 27 maggio 2020

LAB

Fundraising for Community Building

📍 Bologna
📅 2 luglio 2020

LAB

Lasciti

📍 Bologna
📅 23 settembre 2020

CALENDARIO CORSI

CALENDARIO CORSI 2020

LAB Officina 5x1000	Bologna	25 febbraio 2020
CORSO BASE I LIVELLO Principi e Tecniche di Fundraising	Bertinoro	18-19-20 marzo 2020
CORSO BASE II LIVELLO Strategie di Fundraising	Forlì	22-23-24 aprile 2020
LAB Fundraising per la Rigenerazione Urbana	Bologna	7 maggio 2020
LAB Corporate Fundraising	Bologna	27 maggio 2020
CORSO SPECIALISTICO Fundraising e Impatto Sociale	Forlì	11-12 giugno 2020
LAB Fundraising for Community Building	Bologna	2 luglio 2020
LAB Lasciti	Bologna	23 settembre 2020
CORSO SPECIALISTICO Cultura e Fundraising	Forlì	22-23 ottobre 2020
CORSO SPECIALISTICO Social Media e Crowdfunding per il Non Profit	Forlì	5-6 novembre 2020
CORSO SPECIALISTICO Fundraising con le Fondazioni Internazionali	Roma	24 novembre 2020

BASE

I LIVELLO

Principi e Tecniche di Fundraising

📍 Bertinoro

📅 18-19-20 marzo 2020

€ 500 + IVA

**L'indispensabile
formazione per ogni
fundraiser.**

Da che parte iniziare? Tre giornate per comprendere l'ABC del fundraising e porre le basi per la tua carriera da fundraiser.

II LIVELLO

Strategie di Fundraising

📍 Forlì

📅 22-23-24 aprile 2020

€ 500 + IVA

**Dalla pianificazione
all'implementazione di
strategie di successo.**

Come inserire le attività di raccolta fondi in quadro strategico più ampio? Come ideare e implementare una campagna di fundraising? Come scegliere i canali e gli strumenti idonei per veicolare il tuo messaggio? Tre giornate per definire una strategia e tradurla in campagne in grado di integrare strumenti online e offline.



SPECIALISTI

Cultura e Fundraising

📍 Forlì
📅 22-23 ottobre 2020

€ 250 + IVA

Strumenti di sostenibilità per le organizzazioni culturali e creative.

Come coinvolgere nuove categorie di sostenitori da affiancare ai finanziamenti pubblici per il settore culturale? Due giorni per comprendere come costruire strategie continuative e strutturate per coinvolgere privati cittadini e imprese e imparare a progettare in ambito culturale.



Fundraising e Impatto Sociale

📍 Forlì
📅 11-12 giugno 2020

€ 250 + IVA

Strumenti di valutazione e accountability per la raccolta fondi.

Come realizzare un bilancio sociale orientato all'impatto? Come valutare e comunicare le attività realizzate e l'impatto sociale generato dalla tua organizzazione? Valutare e comunicare l'impatto sociale è oggi fondamentale per accrescere le donazioni tanto da enti filantropici, quanto da individual donors.

Social Media e Crowdfunding per il Non Profit

📍 Forlì
📅 5-6 novembre 2020

€ 250 + IVA

Strategie e strumenti per la raccolta fondi online.

Come intercettare donatori online e fidelizzarli? Come utilizzare i social media efficacemente per la raccolta fondi? Come si costruisce una campagna di crowdfunding di successo? Un corso che vi accompagnerà nel mondo del digital fundraising.



Fundraising con le Fondazioni Internazionali

📍 Forlì
📅 24 novembre 2020

€ 400 + IVA *

*€ 300 + IVA
Quota agevolata per chi ha già conseguito il Certificato in FundRaising Management.

Intercettare finanziamenti all'estero.

Sai che puoi richiedere contributi anche a fondazioni non italiane? Il corso aiuta i fundraiser a guardare oltre i confini, a individuare e saper cogliere le opportunità offerte a livello internazionale per il finanziamento di progetti dal forte valore sociale aggiunto.

LAB

Officina 5x1000

📍 **Bologna**
📅 **25 febbraio 2020**

€ 180 + IVA

Una giornata intensiva per ideare, pianificare e gestire la campagna 5 per Mille della tua organizzazione.

Fundraising for Community Building

📍 **Bologna**
📅 **2 luglio 2020**

€ 180 + IVA

Come costruire la propria community? La community e la relazione sono il fulcro della raccolta fondi, così come il fundraising è uno strumento di community building. Scopriamo insieme gli strumenti per crearle e rafforzarle.

Fundraising per la Rigenerazione Urbana

📍 **Bologna**
📅 **7 maggio 2020**

€ 180 + IVA

Quali modelli e strumenti per favorire la partecipazione di soggetti privati (cittadini, fondazioni e imprese) a progetti di rigenerazione urbana?

Corporate Fundraising

📍 **Bologna**
📅 **27 maggio 2020**

€ 180 + IVA

Partnership, sponsorizzazioni e donazioni da parte di aziende. Entriamo nel mondo del corporate fundraising e capiamo insieme come creare relazioni durevoli nel tempo con le imprese.

Lasciti

📍 **Bologna**
📅 **23 settembre 2020**

€ 180 + IVA

Chi lo dice che le piccole organizzazioni non possono fare una campagna lasciti? Una giornata intensiva per acquisire competenza e consapevolezza rispetto a questo strumento spesso giudicato erroneamente "non accessibile".



x info e costi

STAY TUNED

MASTER CLASS

Digital for Non Profit

Una settimana intensiva per iniziare la trasformazione digitale della tua organizzazione non profit: opportunità, strumenti, networking, casi studio, buone pratiche e digital fundraising.

CERTIFICATO

Partecipa a 3 corsi per ottenere il Certificato in Fundraising Management!

BASE + SPECIALISTICO + LAB

Un percorso graduale capace di guidarti dalle fondamenta del fundraising verso una formazione specializzata sul tema di maggior interesse per la tua organizzazione e di approfondire l'uso di uno strumento specifico.

15%
DI SCONTO

Pagando i tre corsi in un'unica soluzione avrai il 15% di sconto!

Non sai quale corso base scegliere?

Falli entrambi e ti regaliamo un lab del valore di 180€!

*non cumulabile con altre tipologie di sconto previste dalla scuola



FORMAZIONE PERSONALIZZATA

**Corsi su misura per
la tua organizzazione**

I vantaggi della Formazione Personalizzata:

Un corso progettato insieme per **rispondere alle esigenze della tua organizzazione**, tenendo in considerazione la cultura aziendale e i processi interni;

Formazione delle risorse interne, **efficace alternativa a consulenze** sul tema del fundraising;

Accreditamento e certificazione della Scuola riconosciuti come elementi distintivi e qualificanti delle realtà del Terzo settore a livello nazionale. The FundRaising School rilascerà un certificato di riconoscimento del percorso svolto;

Organizzazione flessibile dei moduli presso la tua sede di lavoro;

Il team di The FundRaising School a disposizione della tua organizzazione.

The FundRaising School mette a disposizione la sua esperienza e il suo team di professionisti per sviluppare percorsi personalizzati a partire dagli obiettivi della tua organizzazione, direttamente presso la tua sede!



Costruiamo insieme il percorso!

Compila la scheda di richiesta sul sito della Scuola, sarai richiamato al più presto.

Per ulteriori informazioni:
Giorgia Perra
Tel 0543 374694
giorgia.perra3@unibo.it

DOCENTI



Francesco Abbà

Presidente CGM Finance



Andrea Alfieri

Strategy Consultant



Martina Bacigalupi

Consulente Fundraising



Francesca Battiston

Social Seed



Roger Bergonzoli

Direttore Generale della Fondazione Santa Rita da Cascia



Silvia Capotorto

Senior Business Development Manager AIRC, Associazione Italiana per la Ricerca sul Cancro



Cristina Delicato

Responsabile Fundraising Università Campus Bio-Medico di Roma



Alessandra Delli Poggi

Head of Partnerships & New Business AIRC, Associazione Italiana per la Ricerca sul Cancro



Catia Drocco

Co-founder Studio Romboli e Coordinatrice Master Religious Fundraising



Fabrizio Farinelli

Chief Digital Officer Fondazione Umberto Veronesi



Fabio Fraticelli

Chief Operating Officer TechSoup Italia



Mara Garbellini

Consulente Fundraising



Maria Carla Giugliano

Web e social media editor Medici Senza Frontiere



Alberto Giusti

Business Angel



Marianna Martinoni

Consulente fundraising



Serena Miccolis

Ricercatrice Junior Area Ricerca AICCON



Luigi Montemurro

Project Manager Guanxi



Sara Rago

Coordinatrice Area Ricerca AICCON



Angelo Rindone

Fondatore di Produzioni dal Basso



Andrea Romboli

Fondatore Studio Romboli



Pier Luigi Sacco

Professore di Economia della Cultura presso l'Università IULM di Milano



Fabio Salvatore

Consulente Fundraising



Emma Togni

Marketing Manager TechSoup Italia



Paolo Venturi

Direttore The FundRaising School e AICCON



Stefano Zamagni

Presidente della Pontificia Accademia delle Scienze Sociali



Flaviano Zandonai

open innovation manager Gruppo cooperativo CGM

INFORMAZIONI



Modalità d'iscrizione

Per iscriversi, compilare la scheda di iscrizione online disponibile sul sito www.fundraisingschool.it

I corsi sono a numero chiuso, pertanto l'iscrizione si intende perfezionata solo con il versamento della quota che dovrà avvenire entro 7 giorni dall'iscrizione.

Le condizioni contrattuali sono disponibili sul sito www.fundraisingschool.it

I corsi di The FundRaising School sono finanziabili con voucher FON.COOP

Per ulteriori informazioni:

www.foncoop.coop

Numero verde 800 912 429

Attestato

Al termine dei corsi verrà rilasciato un attestato di partecipazione.

Sconto 10%* sulla quota d'iscrizione ai singoli corsi:

* Gli sconti non possono essere utilizzati per i LAB.

- Per chi ha già partecipato ai nostri corsi
- Soci AICCON
- Cooperative aderenti a Confcooperative, Legacoop e AGCI
- Tre o più persone appartenenti alla stessa organizzazione
- Organizzazioni aderenti al Forum Terzo Settore
- Organizzazioni Socie IID ed a quelle facenti parti di IO DONO SICURO
- Studenti Universitari
- Soci ASSIF

Contatti

The FundRaising School

c/o Università di Bologna
Scuola di Economia e Management

Sede di Forlì

P.le della Vittoria 15 – 47121 Forlì

Tel 0543 374 694

WhatsApp 328 7865 964

ecofo.aiccon@unibo.it

www.fundraisingschool.it



THE FUND
RAISING
SCHOOL



ALMA MATER STUDIORUM
UNIVERSITÀ DI BOLOGNA

WWW.FUNDRAISINGSCHOOL.IT